

<b>Intitulé du métier</b>	
<b>Informations Générales</b>	
Secteur d'activité	ASSURANCES
Structure/Employeur	ALLIANZ ANAIS BENVENUTI PISPICO
Type de structure	Privé/public/associatif/autre
<b>Le métier en quelques mots</b>	
Mission principale	ASSURANCES PARTICULIERS PROFESSIONNELS ENTREPRISES
Activités clés (2 à 3 maximum)	o PARTICULIERS PROFESSIONNELS ET ENTREPRISES
<b>Conditions de travail</b>	
Lieu de travail	Bureau/terrain/mixte
Horaires	Fixes/variables/Weekend/Astreintes
Tenue de travail	TENUE CORRECTE EXIGEE
Contraintes particulières	AUCUNE
<b>Compétences et qualités</b>	
Compétences importantes	DYNAMISME – TALENT COMMERCIAL
Qualités personnelles	Rigueur, professionnalisme et connaissances du métier
<b>Formations et accès au métier</b>	
Diplôme(s) / formation(s) recommandés	BTS FORCE DE VENTE
Concours ou certification (si applicable)	
<b>Evolution et perspectives</b>	
Évolutions possibles	
<b>Avantages et réalités du métier</b>	
Ce que vous aimez le plus	.Le contact le client
Les principales difficultés	La profession de chef d'entreprise
<b>Conseils aux visiteurs</b>	
Profil conseillé / conseils pour réussir	COMMERCIAL – CHARGE DE CLIENTELE